

PD 会議 第9回 議事録

令和5年11月7日火曜日 19時～21時

司会:豊田 議事録作成者:三宅

出席者:石河理事長 豊田 松木 的場 高森 渡辺
加藤 大亀 大平 奥井 岩瀬 中村 大山 三宅

● インスタ講習 報告

いよいよ今月24日金曜日

内容

インスタ導入から使い方
初心者から中級者向けのセミナー
Google マイビジネスも

現状33名の応募がある
PDメンバー含む

問い合わせが2件あった
・申し込みができない→一緒にやって解決
・パスワードが分からない→「antac」

支部によっては最近になって漸く会員さんに案内が届いた。

どう宣伝するのが効果的か？
公式投稿のシェア
知り合いにも声掛けて集客する

まだまだ人数を集めたいところ。

ビデオを撮って会員ページに貼り付ける予定
講師には確認済み

大平さんと先生でダブルホスト

参加者へ1回目のメールを送信した
2回目3回目も順次送る
資料57ページ、準備、ミーティングコードを送る

終了後のアンケート
内容を作る必要がある

10問くらい
はい、いいえ。3択5択で答える方式？
講習会の長さはどう？
次回やって欲しいセミナー
今後PDの活動に期待すること
理解度
感想
今回の講師の先生の講習をまた聞きたいか？

フォーム制作を誰かに依頼する

3班のメンバー
パソコンでの参加推奨
ミュート一覧から管理
落書き対策→他のユーザーの他の注釈を禁ずる

不測の事態に備えて、グループ内でLINEでやり取りする

接続開始17時から
メンバーは17時に集まって操作の練習をする

前回の台本を元に作り直す
的場さんの挨拶からスタート
45分 休憩 45分

前半の最後に質疑応答の時間を設ける
長くなるのを防止するために、「時間がないので短めにお願いします」的なアナウンスをする

● イベントチーム 報告

畳屋さんのノベルティで配れるような物があれば教えて欲しい

イオンでのイベントの話を進めている

全日畳に対して企画提案書を作っている段階

ちゃんとした物を作る必要があり、基礎固めの段階に戻っている

畳が減少し、本物のに触れる機会が少ない

→イベントで触れ合って貰う

イオン本社（千葉県）に突撃する案がでている

岩瀬さん、渡辺さん、大平さん、石河さんに行っていただく。

全日畳という全国組織としてのブランディングを使えば対等に話ができるのでは？

とは言え正面突破はなかなか。

議員を使うのはどうか？（三重のおからさん？）

アプローチの仕方リサーチを掛ける。

コネを探して使う

有村先生はいつでもウェルカム

イオンさん側に、「なるほど！それなら是非うちを使ってください」と言わせる説得力が必要

イオンに話を通る前提で話を進めているので、他での開催は考えていない。

何をやる？

1週間畳を貸し出す

畳のスペースを期間限定で設けるとして、PRに繋がる？

子育て世帯に畳の良さを知って欲しい

子供に畳に触れさせたい

イオンモール ウォーキングコース

コースの一部を畳にして裸足で歩いて貰う

●その他

次回 12月6日水曜日 19時から

司会 高森さん